

最高の

The art of clinical practice

臨床術

かつて大型医療法人で何十人もの若手歯科医師を指導してきた著者が贈る、教科書やセミナーでは教えてくれない「歯科医師としての勘所」を大公開！

- ✓ 最高の信頼獲得術
 - ✓ 最高の治療戦略術
 - ✓ 最高のコンサルテーション術
 - ✓ 最高のトラブル対応術
 - ✓ 最高の成長戦略術
- をモノにして、「最高の臨床医」を目指そう！



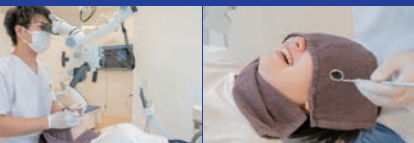

著 **川村 英史**

志木駅前歯医者・コスモクリニック 院長

最高の
The art of clinical practice
臨床術

川村 英史 志木駅前歯医者・コスモクリニック
Kawamura Eiji

歯科医師として成長する！
患者さんに愛される！
若手歯科医師に向けた
「考え方」「向き合い方」のアドバイス。

A5判 140ページ
定価4,400円(税込)
ISBN 978-4-909066-54-1
C3047

CONTENTS

はじめに
筆者の自己紹介

最高の信頼獲得術

- ① 清潔感のない歯科医師はスタートラインにも立てない
- ② タオルのかけ方ですべてが決まる
- ③ 患者さんが「担当医変更」を希望する理由はただ一つ
- ④ 「患者さんの心」に入り込むミラーリングテクニック
- ⑤ アンビバレンスな患者対応
- ⑥ 一番の広告塔は自分自身

最高の治療戦略術

- ① コンセプトのある治療計画とブレない治療方針
- ② 待機的診断と予後の推理
- ③ すべての患者さんに治療ゴールとプロブレムリストを作る
- ④ 伝え方が9割

最高のコンサルテーション術

- ① 会議は始まる前から終わっている
- ② 大保険時代の到来?
- ③ マテリアルの説明よりも「スクリーニング」のほうが大事
- ④ コンサルテーション時に考えておくべき五つの要素
- ⑤ 被せものを選ぶのは歯科医師の仕事
- ⑥ タイミングは「運」
- ⑦ 患者さんにとって世界で一番正しい治療計画を提案する

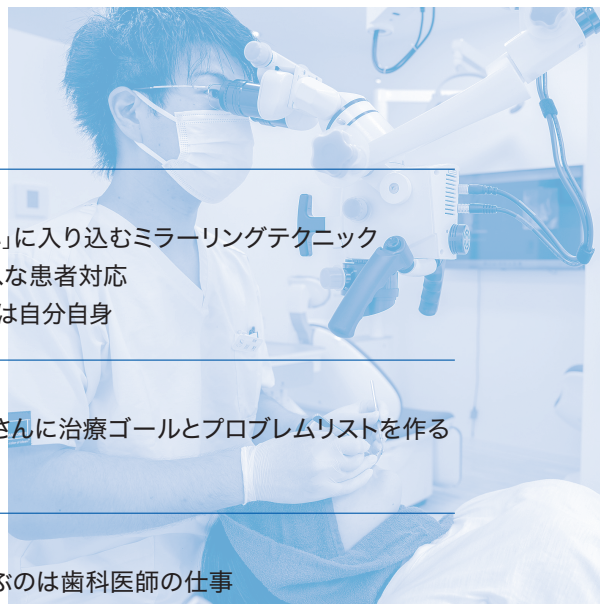
最高のトラブル対応術

- ① 素直であれ、誠実であれ
- ② トラブル対応三つの原則
- ③ 一視同仁を極め、淡々と治療をすすめる

最高の成長戦略術

- ① 「すべて自分が悪い」の精神で臨む
- ② 人類最大の発明
- ③ 失敗は部分的成功
- ④ 浄化することのない、大きな失敗
- ⑤ セミナーオタクの先生
- ⑥ 文字は書くな、シエマだけを掛け
- ⑦ なんとなく行う100症例よりも自分で取り組む一症例
- ⑧ 健康であること

あとがき



こちらも一緒にどうぞ！
若手歯科医師にオススメ書籍

臨床研修医を開業医で
一番育てている院長が語る
できる歯科医師の
ミッション55

監著 渡部 譲治
著 渡部 真麻 ほか

ISBN 978-4-909066-06-0 C3047
A5判 160ページ
定価 3,300円(税込)

注文票

品名	定価	冊数
最高の臨床術	4,400円(税込)	
できる歯科医師のミッション55	3,300円(税込)	



インターアクション株式会社

東京都武蔵野市境南町 2-13-1-202

TEL 070-6563-4151 FAX 042-290-2927

<https://interaction.jp>

